

FINANCIER JE GROEI

Van startup naar scale up naar marktdominantie. Bedrijven die willen doorgroeien naar de volgende fase van hun bestaan zullen die ambitie moeten zien te financieren. Een overzicht met de milestones, financieringsvormen, bedragen en valkuilen per fase.

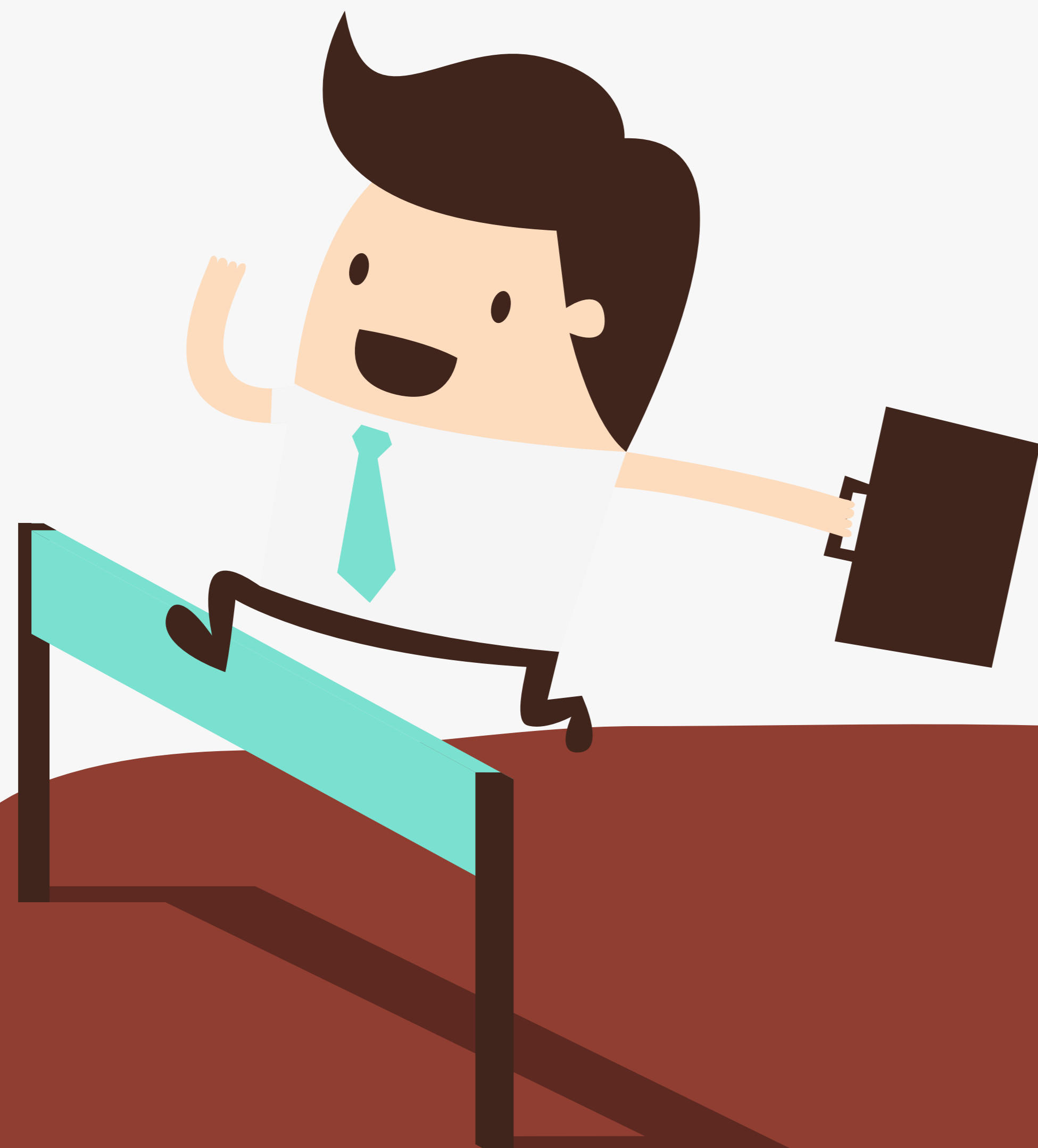
 Zelf, vrienden, familie, MIT subsidie	 € 10.000 - € 25.000	 Niet zelf durven investeren te vroeg verwateren
--	--	--

 Waardepropositie, doelgroep, verdienmodel, merknaam, merkidentiteit, clickable demo, go to market plan

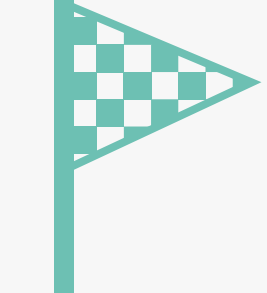


START

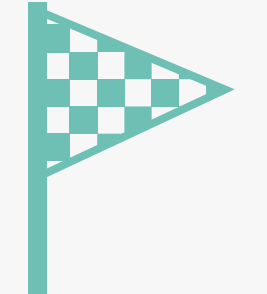
BOUW & LANCERING



 Angel investor (of reward based crowdfunding platform)	 € 100.000 - € 250.000	 Niet genoeg funding om eerste omzet te realiseren.
---	--	---

 MVP, WBSO, lancering en eerste omzet

 Convertible via crowdfunding of equity crowdfunding	 € 250.000 - € 500.000	 Te weinig focus op verkoop.
--	--	--

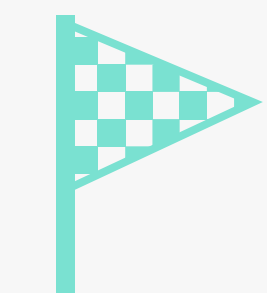
 Eerste substantiële customer base, zwarte cijfers, Innovatiebox

EERSTE GROEI



SCALE UP

 Private equity, crowdlending, bank of combinatie	 € 1.000.000 - € 2.500.000	 Te weinig eigen vermogen
---	--	---

 Marktleiderschap en exit